

Responsabile didattico: Pasquale Adamo

Struttura mentale del Leader:

La mappa non è il territorio. Ogni comportamento è stato, ed è, adeguato al contesto in cui è stato appreso. Il buon comunicatore è responsabile al 100% dei risultati che ottiene o che non ottiene. Il significato della comunicazione è il risultato che si ottiene. Non è mai giusta o sbagliata, ma è efficace o inefficace in relazione all'obiettivo che ci si pone. L'importante è imparare a leggere le reazioni e poi variare il proprio comportamento. Tutto ciò che accade in una parte del sistema cibernetico, qual è l'essere umano, influenzerà tutte le altre parti del sistema. L'attitudine fondamentale di un individuo o di un gruppo è la FLESSIBILITA' ossia la capacità di modificare il proprio comportamento in modo da raggiungere l'obiettivo voluto. L'esperienza interna (immagini/ricordi) produce sul cervello gli stessi effetti di un'esperienza realmente vissuta.

Argomenti trattati:

Il Self Marketing e la Leadership attraverso le tecniche di comunicazione

Individuare e interpretare i segnali della comunicazione non verbale

La struttura mentale dei leader: applicazione dei principi e dei presupposti della Programmazione Neuro Linguistica «PNL»

Riconoscere le trappole per l'autostima: convinzioni limitanti, lettura della mente, limitazione sensoriale, pregiudizi

La matrice del successo: i 6 passaggi per performance eccellenti

Come raggiungere i propri obiettivi: strutturare e pianificare e realizzare i propri obiettivi

Destinatari:

Il laboratorio teorico pratico è rivolto a tutti coloro i quali desiderano potenziare le proprie capacità comunicative, riscoprire le proprie potenzialità e possedere linee guida per l'auto-realizzazione e il successo professionale

Struttura del Corso:

Durata; 3 giornate full time, dalle ore 10.00 alle ore 18.00

Docente:

Pasquale Adamo

Coach, formatore, esperto di PNL, esperto in tecniche di potenziamento. Allievo di docenti internazionali quali John Grinder, Roy Martina, N. & P. Barretta, il dott. Adamo è oggi docente senior nelle migliori realtà formative italiane e fondatore di JobElite, il primo professional network integrato. E' autore di testi di comunicazione e PNL.



Sede:

Bari - Rondò Hotel – Corso Alcide de Gasperi 308

Date e durata:

Dal 20 al 22 gennaio 2012

Dalle ore 10.00 alle ore 13.30 e dalle ore 14.30 alle ore 18.00

Materiale didattico:

Le dispense saranno fornite su Pen Drive

Quota di partecipazione:

Speciale promo Artesis € 129 incl. IVA (La quota comprende: materiale didattico su pen drive, kit dello studente, tasse e card Artesis).

Modalità di pagamento:

Il pagamento dovrà essere effettuato entro 15 giorni dall'inizio delle lezioni didattiche in aula tramite Bonifico Bancario.

Il Bonifico Bancario indicante nominativo del partecipante e nome del Seminario scelto: Associazione Culturale Artesis – Banca Apulia IBAN: IT710 05787 0400 1035570056284.

Attestato di frequenza:

A fine corso verrà rilasciato l'attestato di partecipazione a proprio nome, su carta pergamena.

Informazioni:

formazione@artesislab.com

