

**Responsabile didattico: Vincenzo Albanese**

**Obiettivi del Corso:**

Il Revenue Management, ovvero come vendere una camera al giusto cliente, al prezzo giusto e al momento giusto, è un insieme di tecniche di previsione, modelli di ottimizzazione ed analisi attenta dell'andamento costi/ricavi, nell'ottica di massimizzare i profitti. Il Seminario mira a far acquisire le competenze necessarie per sviluppare un sistema di vendite efficace ed incrementare l'occupazione. Il Revenue Manager è oggi una delle figure più richieste nel settore dell'hospitality, essenziali al fine di garantire massimizzazione del ricavo di un Hotel.

**Argomenti trattati:**

- Prezzo, Mark up e Margine di Contribuzione;
- Load Factor;
- Cost plus pricing;
- Yield Management;
- Il Nesting e l'Overbooking;
- Le Curve di Soglia e Le Curve di Soglia disaggregata;
- Definizione di Revenue Management Alberghiero;
- Indicatori di efficienza;
- l'Indice REVPAR;
- Cash Flow & Cash Through;
- Costpar;
- Il Macromercato e micromercato;
- il Mercato della Clientela;
- Lo Storico dei Dati: il BOF.

**Destinatari:**

Il Corso è rivolto a direttori e responsabili commerciali di alberghi, marketing manager che desiderino acquisire le più avanzate tecniche di vendita nel settore alberghiero.

**Struttura del Seminario:**

Durata; 3 giornate full time, dalle ore 9,30 alle ore 17,30



**Sede:**

Sede Artesis di Bari – Via De Romita 6

**Date e durata:**

Dalle ore 9.30 alle ore 13.30 e dalle ore 14.30 alle ore 17.30

Totale ore di formazione in aula: 21 ore

**Materiale didattico:**

Le dispense saranno fornite su Pen Drive

**Quota di partecipazione:**

€ 290 incl. IVA (La quota comprende: materiale didattico su pen drive, blocco note per appunti, tasse e card Artesis).

**Modalità di pagamento:**

Il pagamento dovrà essere effettuato entro 15 giorni dall'inizio delle lezioni didattiche in aula tramite Bonifico Bancario.

Il Bonifico Bancario indicante nominativo del partecipante e nome del Seminario scelto: Associazione Culturale Artesis – Banca Apulia IBAN: IT710 05787 0400 1035570056284.

**Attestato di frequenza:**

A fine seminario verrà rilasciato l'attestato di partecipazione a proprio nome, su carta pergamena.

**Informazioni:****ARTESIS BUSINESS SCHOOL**

ROMA: c/o Business Center Parco de' Medici | Viale Castello della Magliana, 38

BARI: Via De Romita, 6

Info Line **800 198 962**

Fax verde **800 135 426**

[www.artesislab.com](http://www.artesislab.com)

[formazione@artesislab.com](mailto:formazione@artesislab.com)

